

# LOGICIEL DE GESTION COMMERCIAL ET DE FACTURATION



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

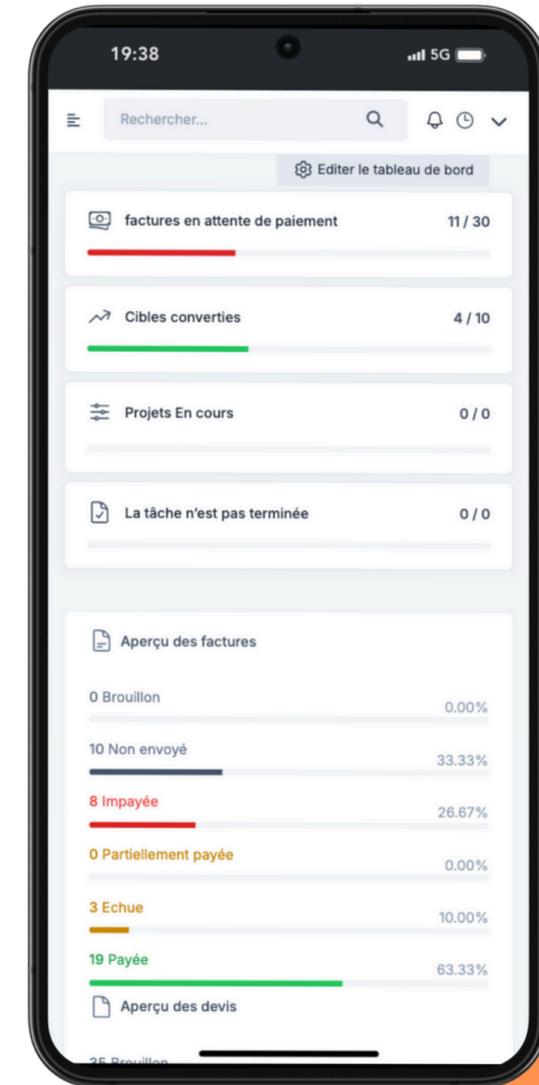
INFO@SALESHUB.APP



# VOTRE SOLUTION CRM COMPLÈTE



Bienvenue à notre présentation de Saleshub, la solution CRM complète pour gérer efficacement vos relations clients et stimuler vos ventes. Aujourd'hui, nous allons découvrir comment Saleshub peut transformer votre gestion client et optimiser vos processus de vente.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP

# NOS OBJECTIFS

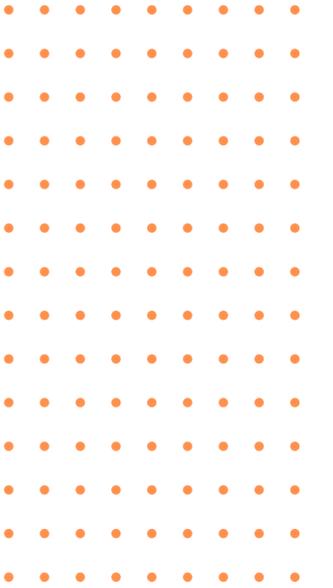
- **Centraliser les données clients** : Regrouper toutes les informations clients en un seul endroit pour un accès facile et rapide.
- **Améliorer la gestion des relations clients** : Suivre les interactions avec les clients et assurer un service personnalisé et réactif.
- **Optimiser le suivi des ventes** : Suivre les opportunités de vente et les performances de l'équipe commerciale en temps réel.
- **Accroître la productivité des équipes de vente** : Automatiser les tâches répétitives et fournir des outils de collaboration efficaces.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# FONCTIONNALITÉS CLÉS

0556 92 21 46

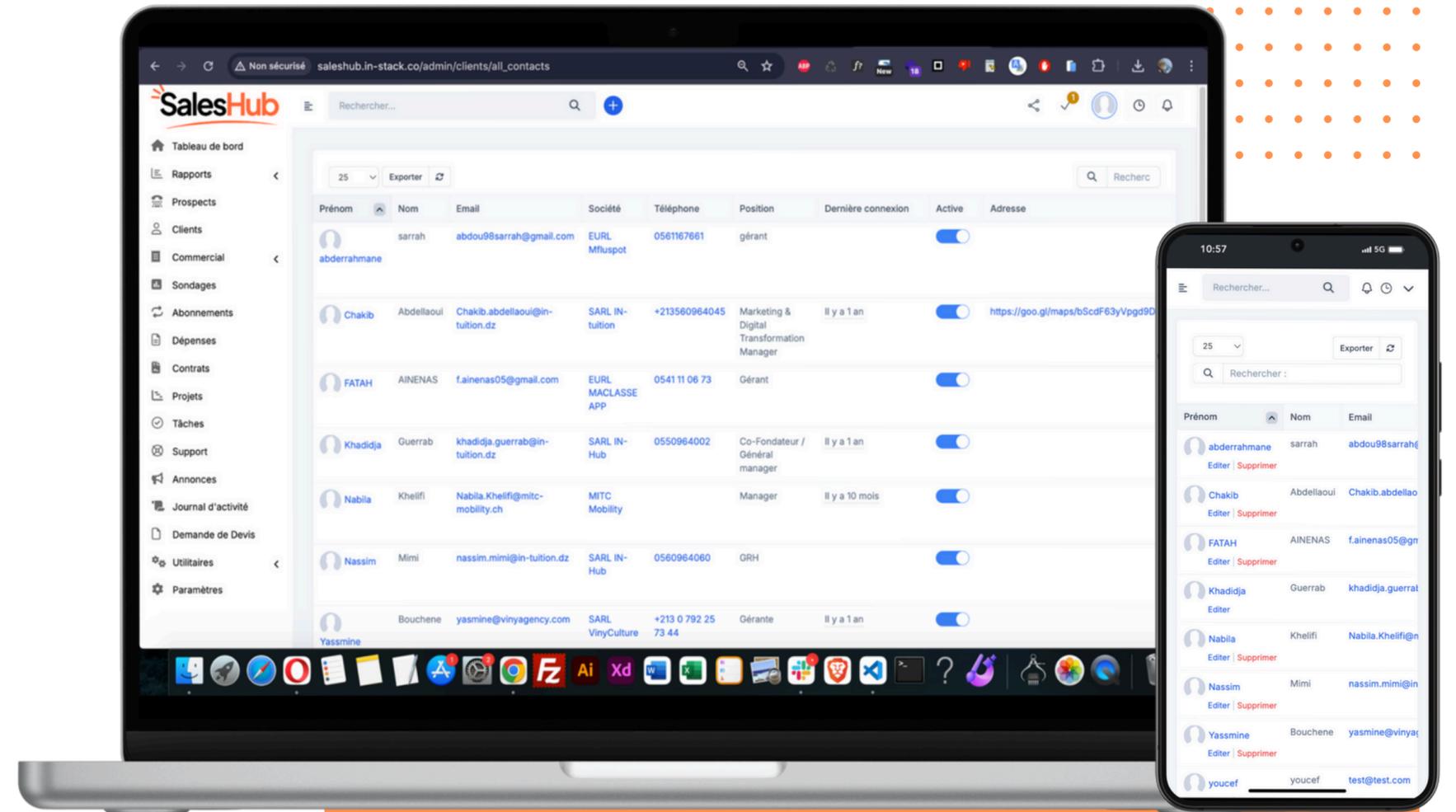
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP

# GESTION DES CONTACTS:

## CENTRALISATION DES INFORMATIONS

Saleshub permet de centraliser toutes les informations relatives à vos contacts, qu'il s'agisse de clients actuels ou de prospects. Vous pouvez accéder à des informations détaillées telles que les coordonnées, l'historique des interactions, les notes et les documents associés.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

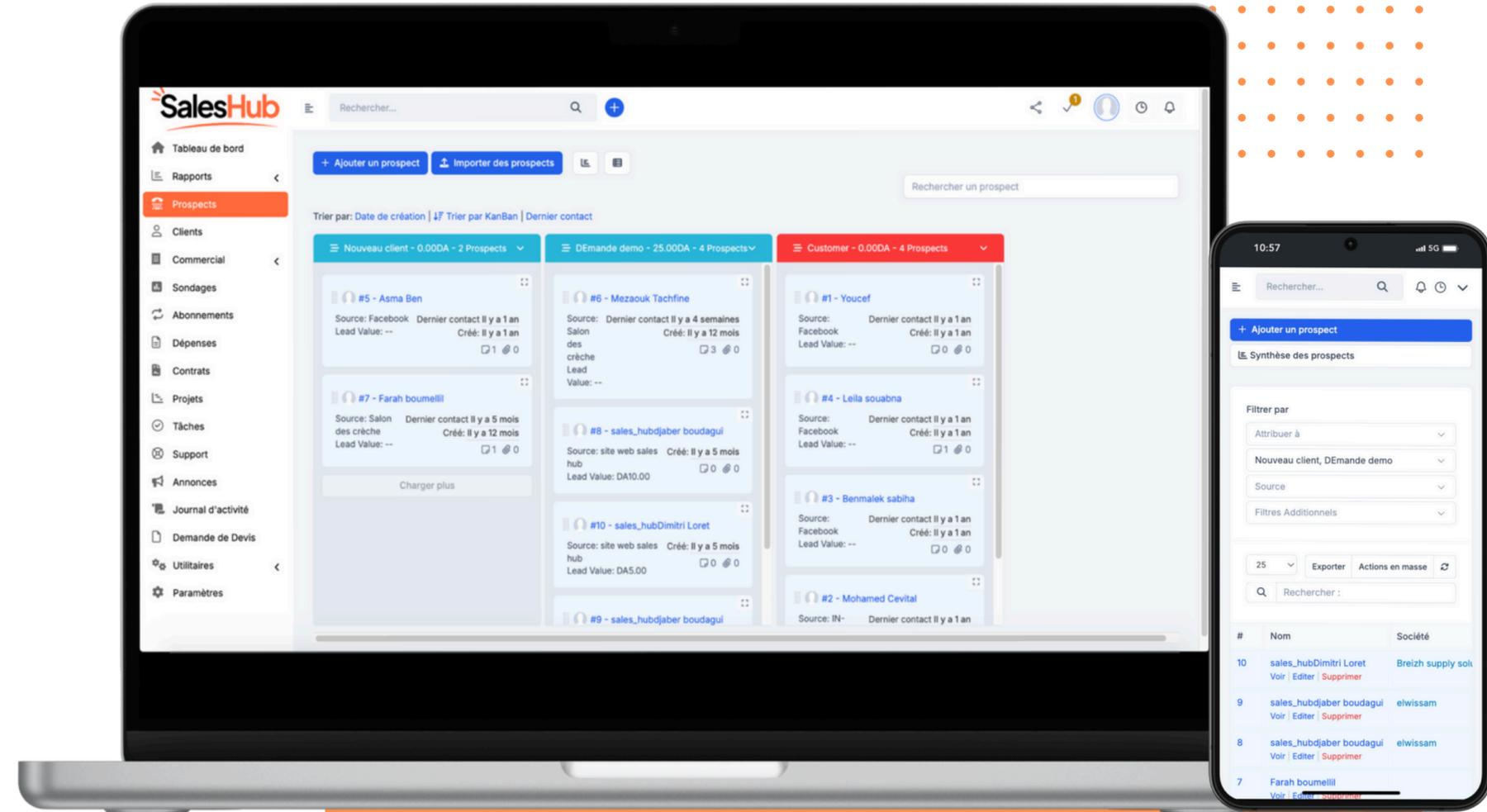
INFO@SALESHUB.APP





## HISTORIQUE DES INTERACTIONS

Consultez facilement l'historique complet des interactions avec chaque contact, y compris les appels, les emails et les réunions. Cela permet de fournir un service client personnalisé et réactif.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

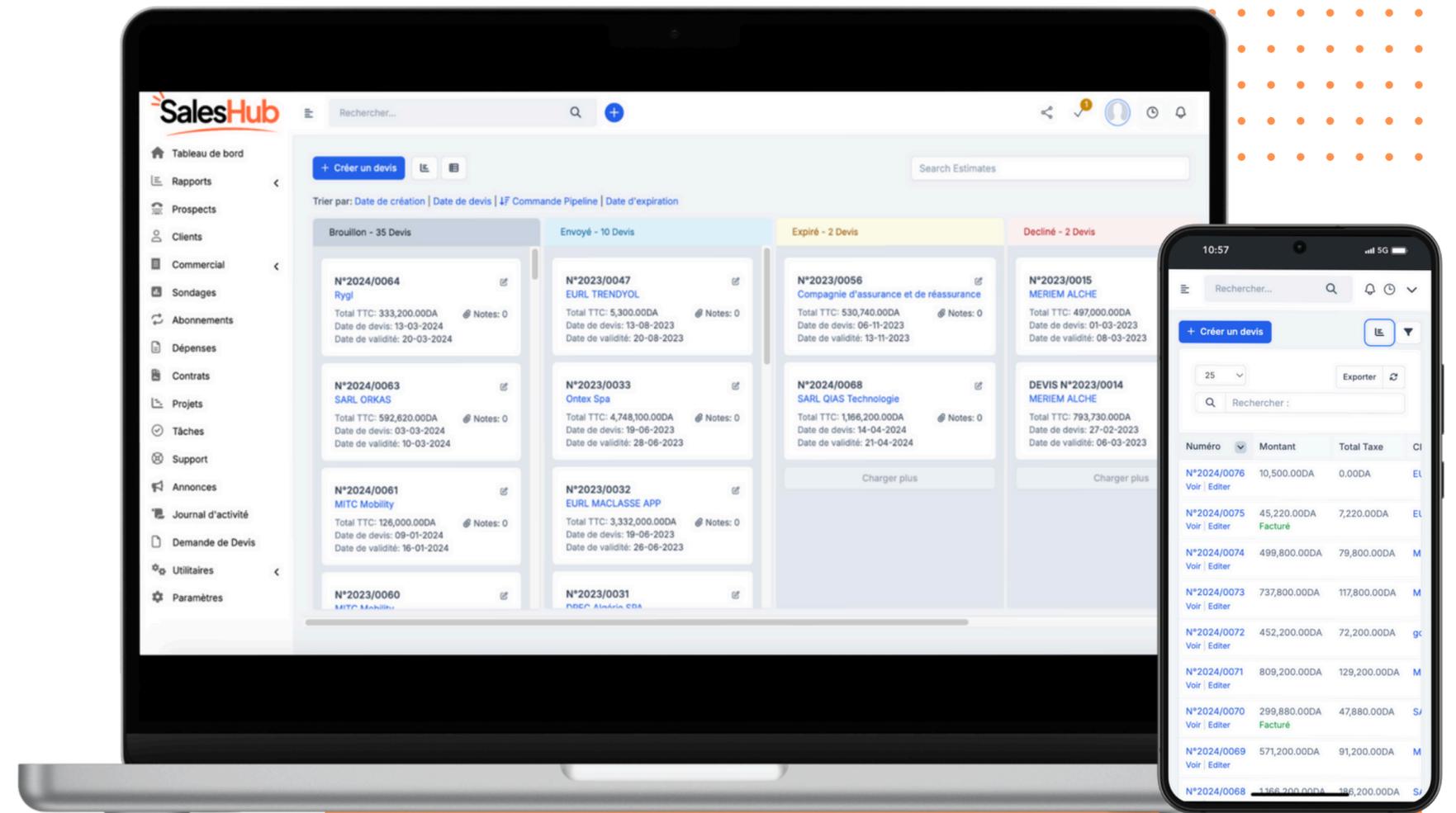
INFO@SALESHUB.APP



# SUIVI DES OPPORTUNITÉS

## SUIVI DÉTAILLÉ

Saleshub vous permet de suivre chaque opportunité de vente de la prospection à la clôture. Vous pouvez visualiser les étapes de votre pipeline de vente et suivre la progression de chaque opportunité.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

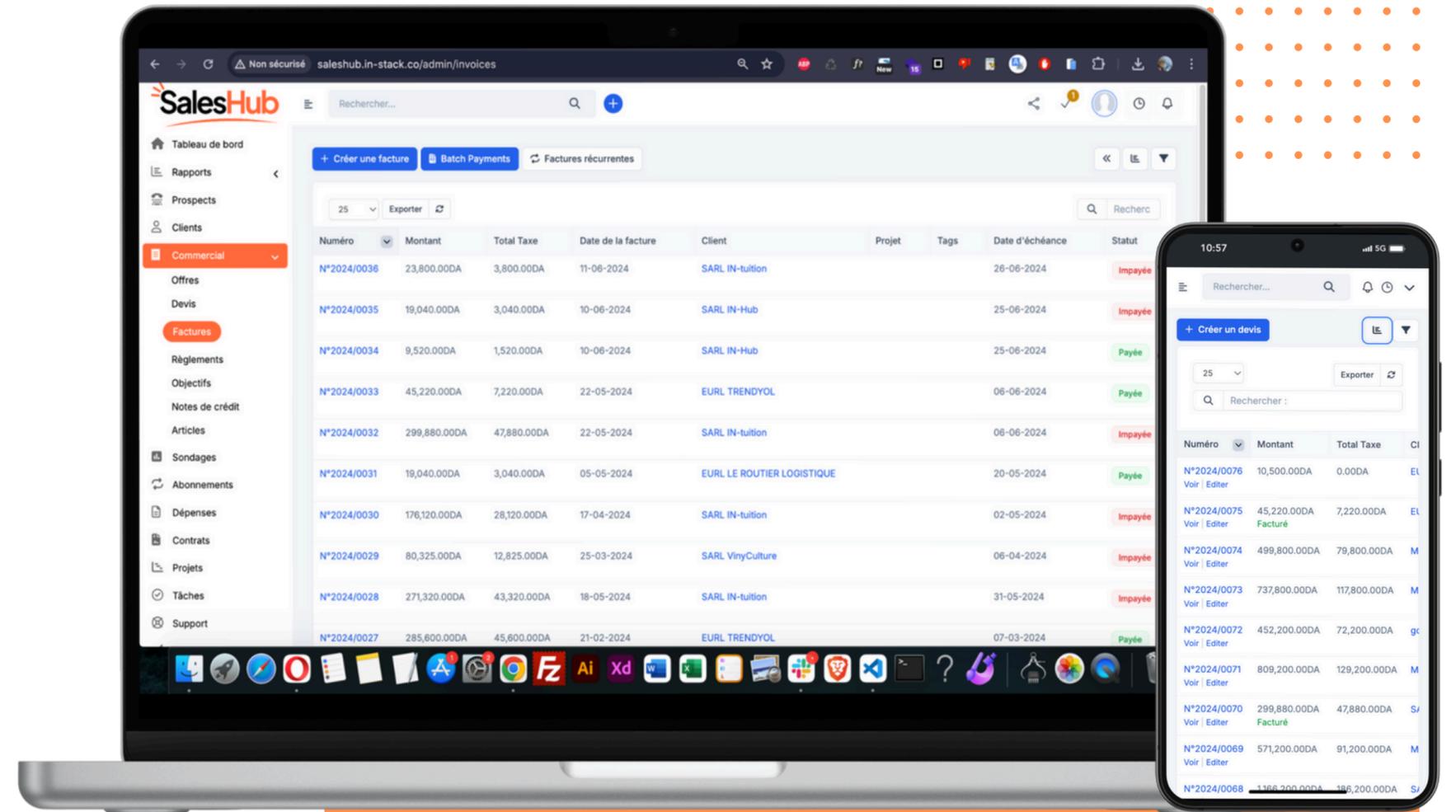
INFO@SALESHUB.APP



# GESTION DES VENTES

## DE LA PROSPECTION AU RÉGLEMENT

Offres, Devis, Factures!. SalesHub, Vous permet en temps réel à suivre vos interactions commercial et à tracker le pipeline de vente.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

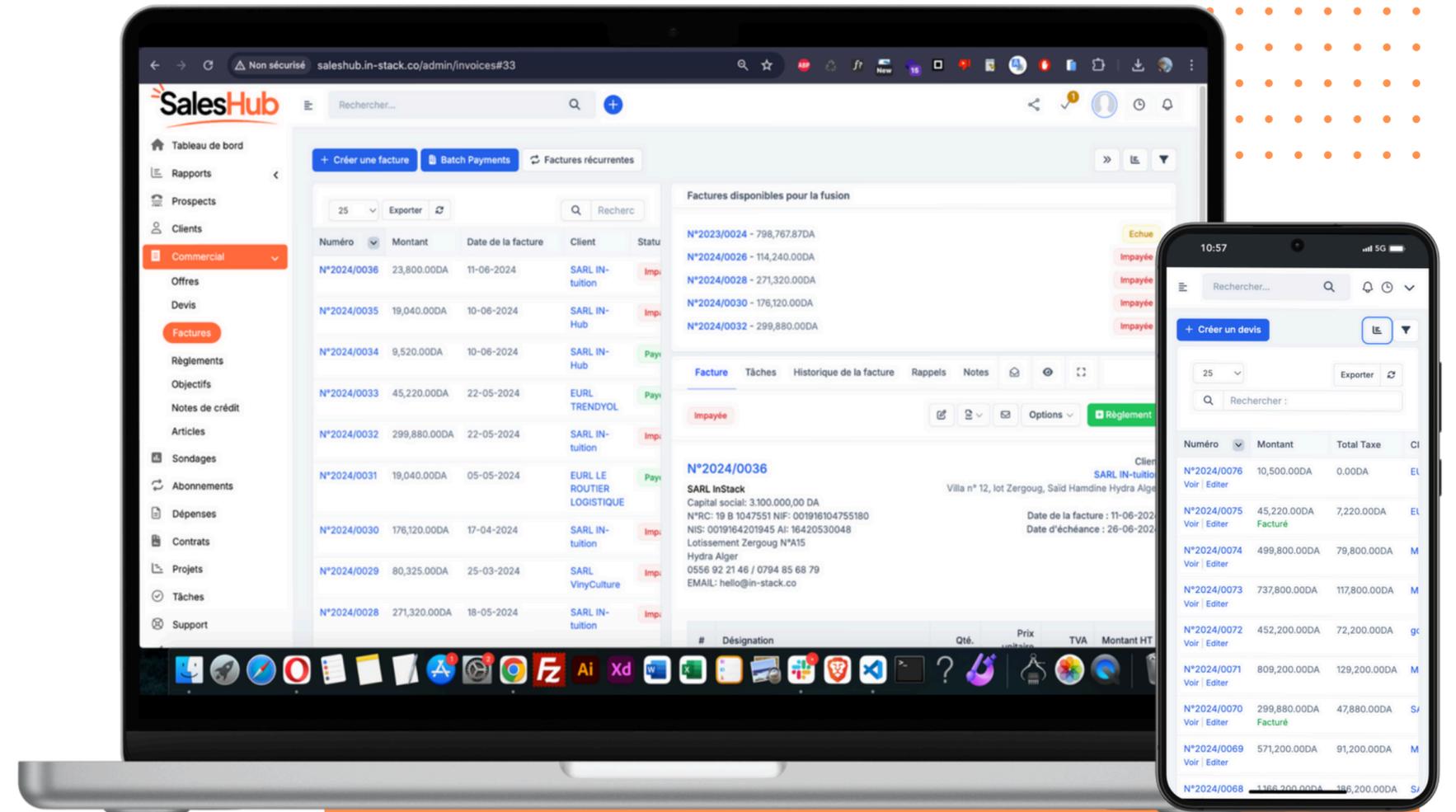
INFO@SALESHUB.APP



# TRAVAIL EN COLLABORATION

## CRÉATION COLLABORATIVE :

Permettez à plusieurs membres de l'équipe de collaborer sur la création et la modification des factures et des devis.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

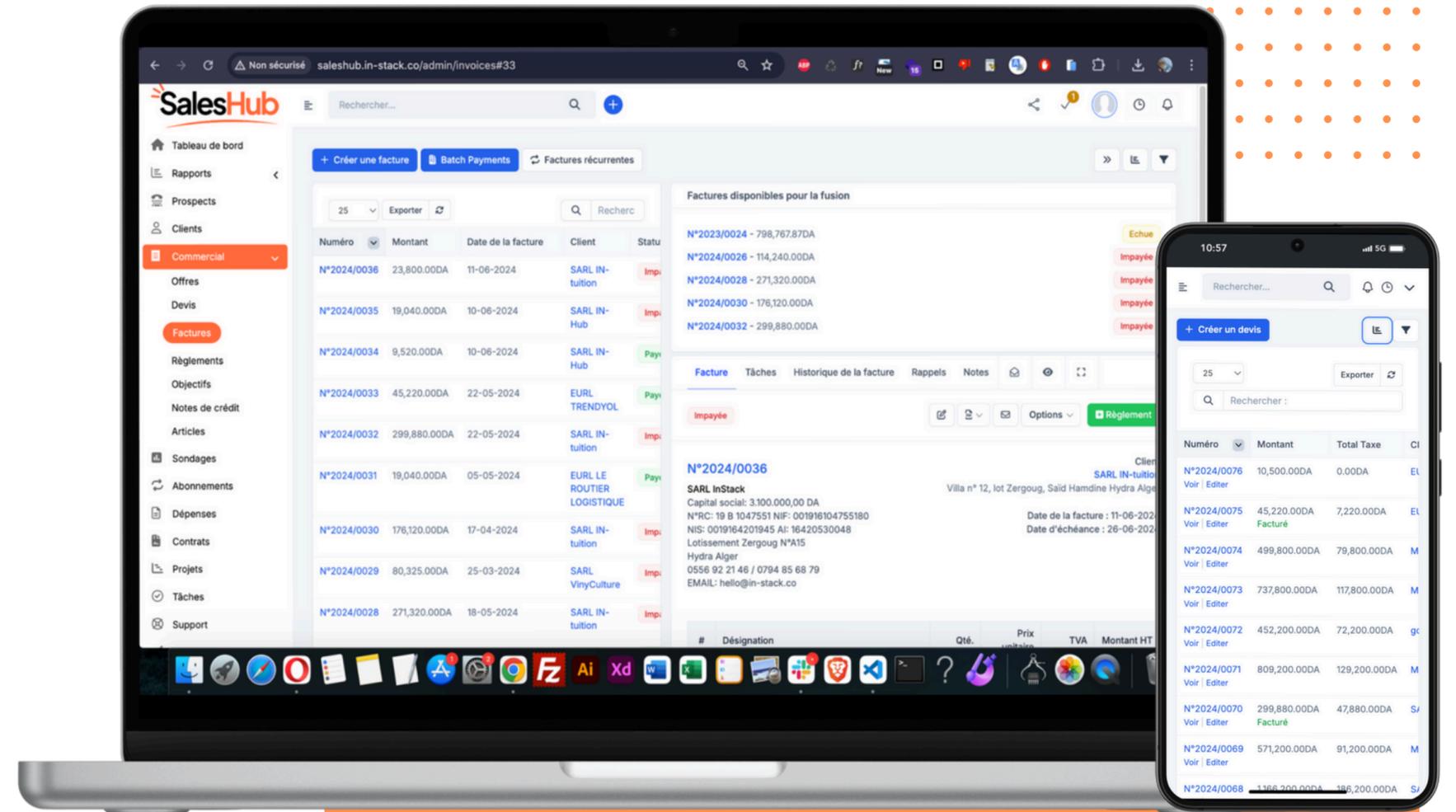
INFO@SALESHUB.APP





## RÉVISION ET APPROBATION

Facilitez le processus de révision et d'approbation avec des notifications en temps réel et un suivi des modifications.



0556 92 21 46

SALESHUB.APP

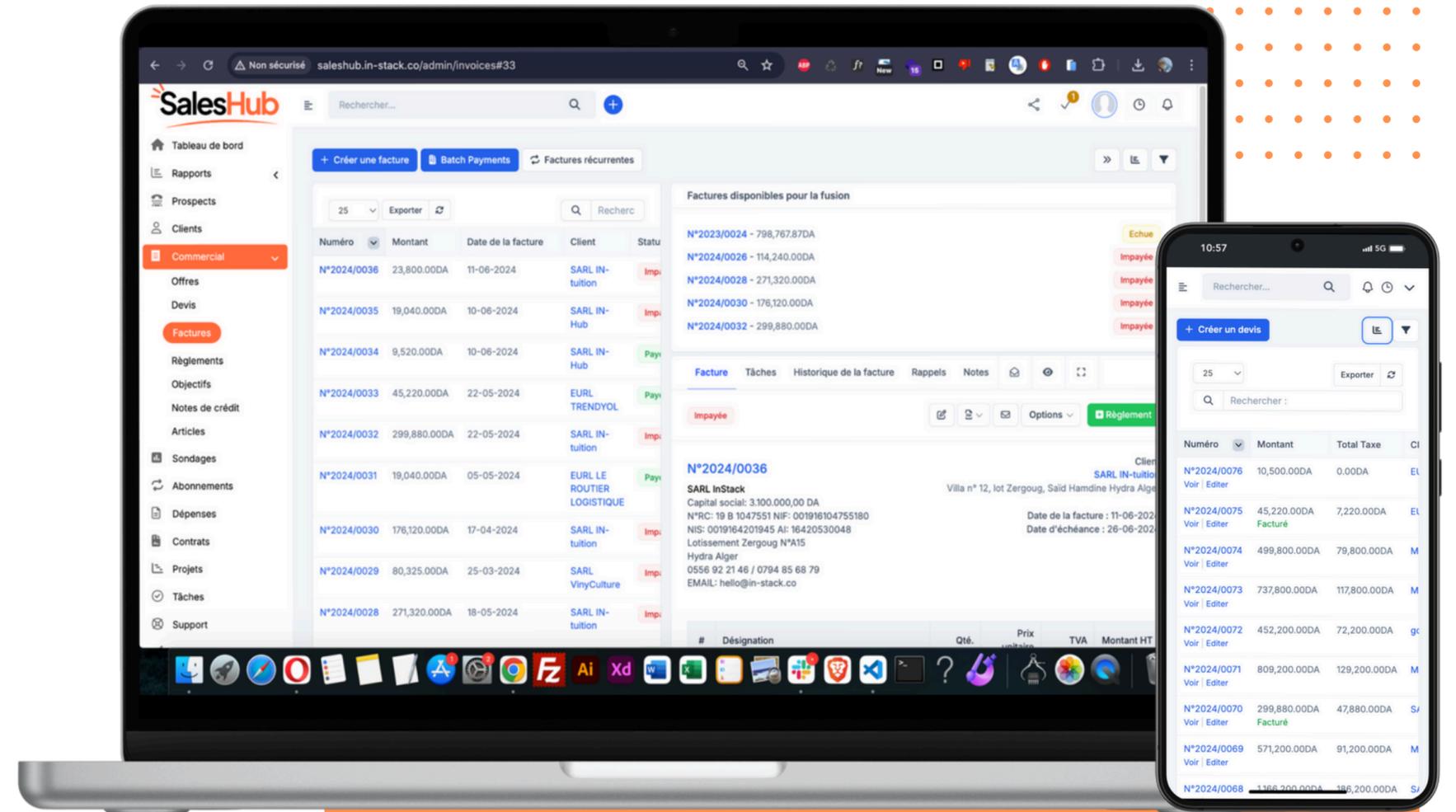
INFO@SALESHUB.APP





## HISTORIQUE DES VERSIONS :

Accédez à l'historique complet des versions des factures et devis pour suivre les changements et les approbations.



0556 92 21 46

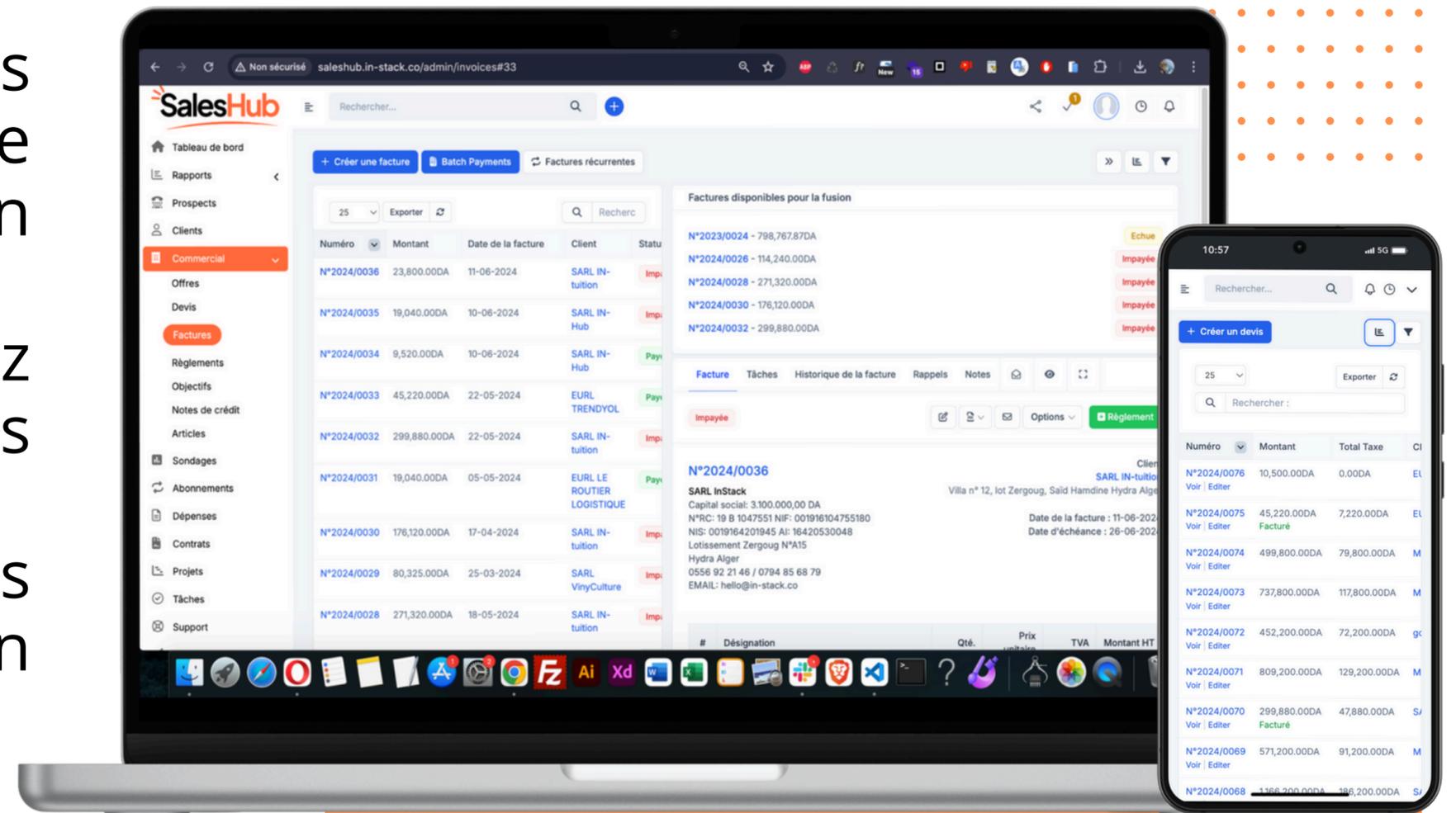
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# SUIVI DES ÉTATS DE PAIEMENT DES FACTURES

- **Gestion des paiements** : Suivez les paiements des clients et visualisez le statut des factures (payées, en retard, en attente).
- **Rappels automatiques** : Envoyez des rappels automatiques pour les paiements en retard.
- **Rapports financiers** : Générez des rapports financiers détaillés pour un suivi précis des flux de trésorerie.



0556 92 21 46

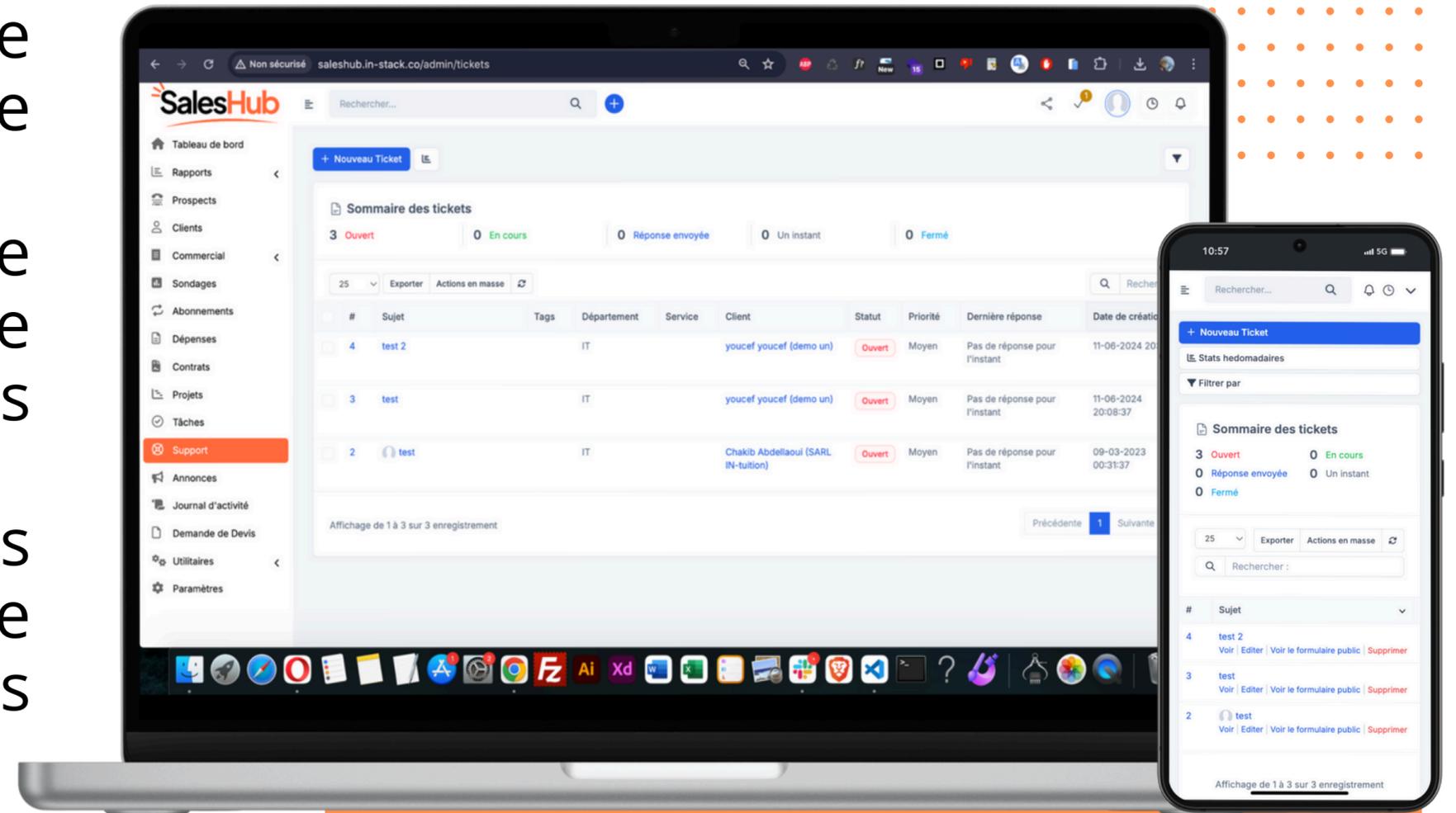
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# SUIVI DES ÉTATS DE PAIEMENT DES FACTURES

- **Gestion des tickets** : Les clients peuvent soumettre des tickets de support et suivre l'avancement de leurs demandes.
- **Base de connaissances** : Offrez une base de connaissances complète pour aider les clients à trouver des solutions par eux-mêmes.
- **Statistiques de support** : Suivez les performances de votre équipe de support et identifiez les domaines d'amélioration.



0556 92 21 46

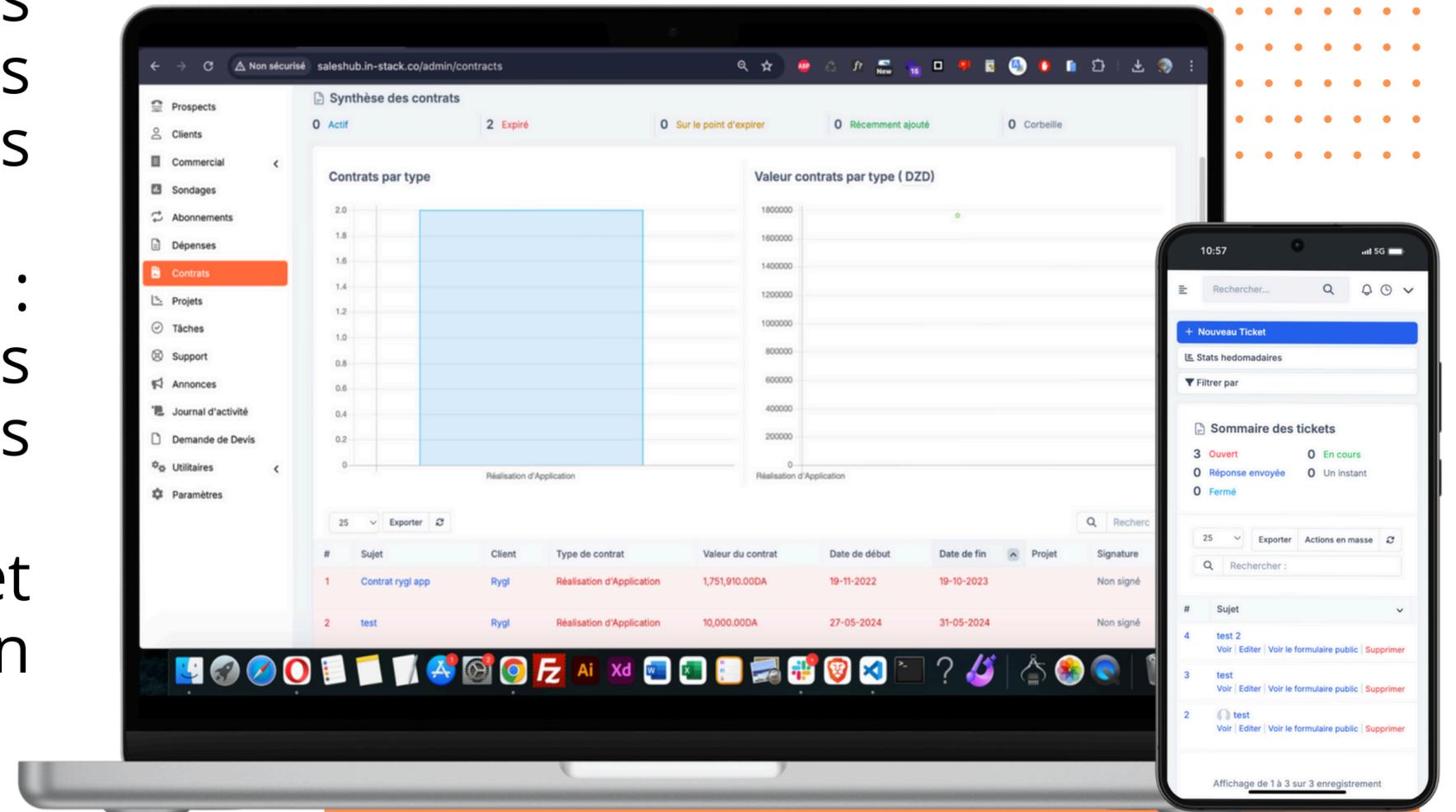
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# GESTION DES CONTRATS

- **Suivi des contrats** : Gérez les contrats clients, y compris les dates de début, d'expiration et les conditions.
- **Renouvellements automatiques** : Configurez des renouvellements automatiques pour éviter les interruptions de service.
- **Archivage sécurisé** : Stockez et accédez facilement aux contrats en toute sécurité.



0556 92 21 46

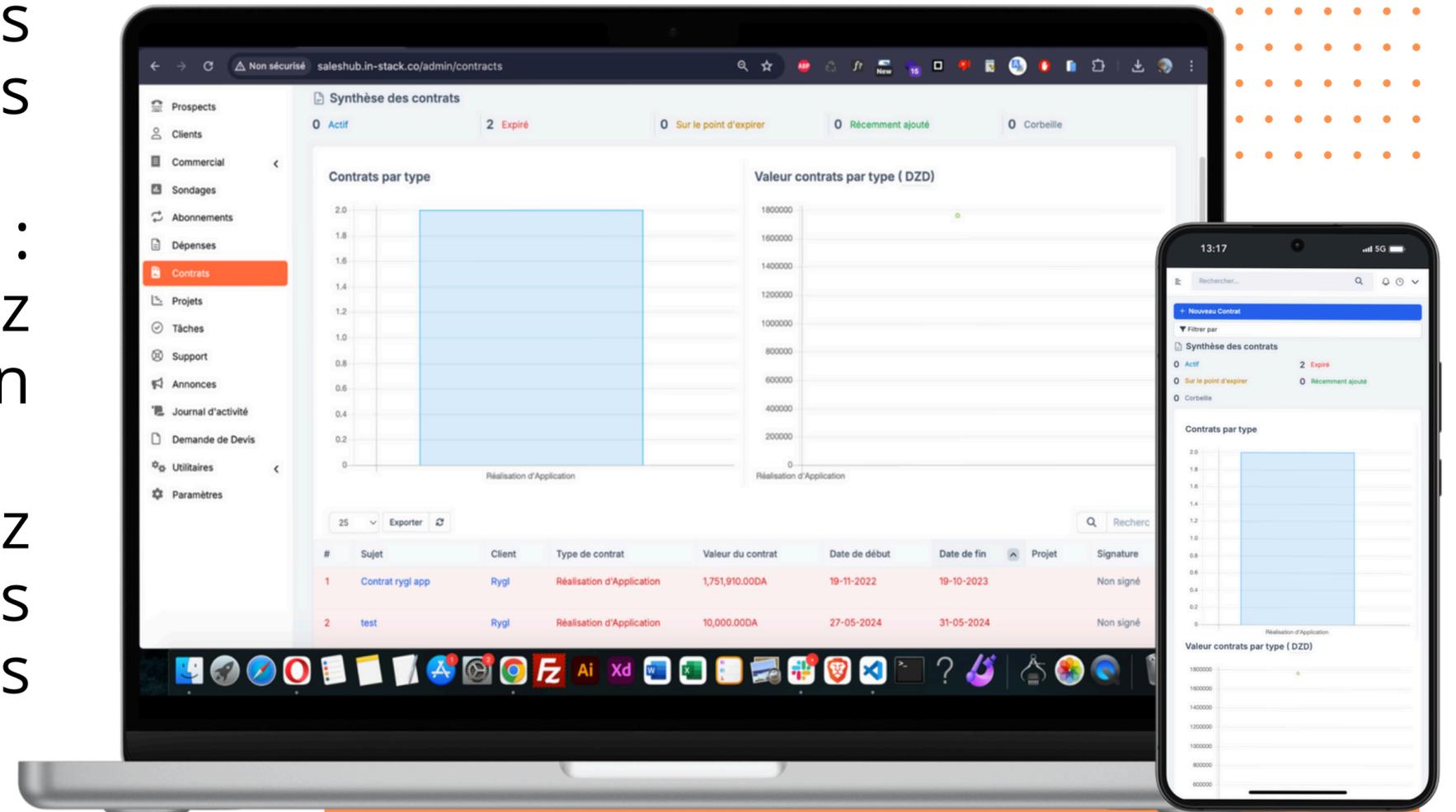
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# GESTION DES ABONNEMENTS

- **Facturation récurrente** : Gérez les abonnements et configurez des facturations récurrentes automatiques.
- **Renouvellements et annulations** : Suivez les renouvellements et gérez les annulations d'abonnement en quelques clics.
- **Rapports d'abonnement** : Générez des rapports pour analyser les tendances et les performances des abonnements.



0556 92 21 46

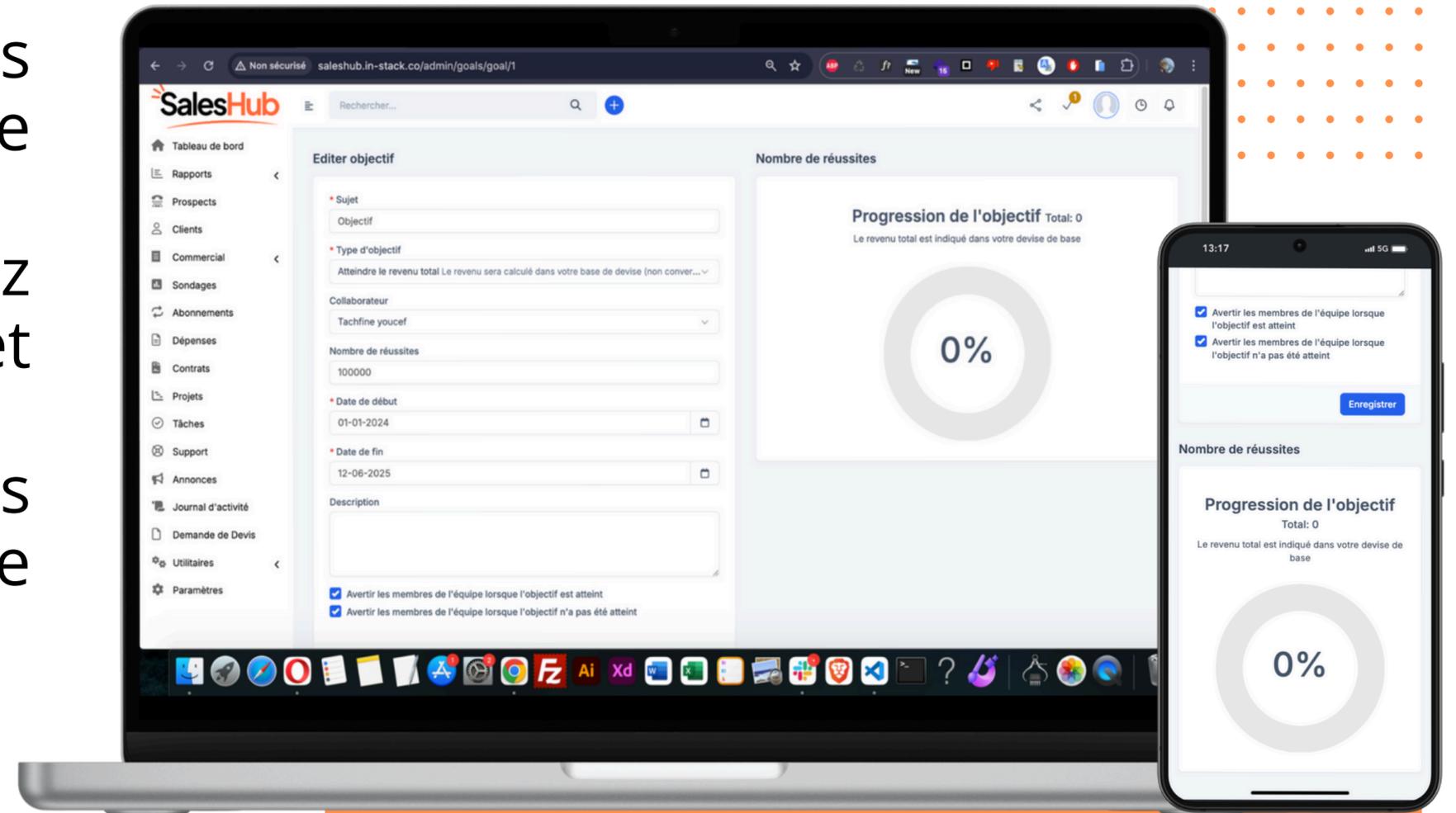
SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# OBJECTIFS

- **Définition des objectifs** : Fixez des objectifs de vente pour votre équipe et suivez leur progression.
- **Suivi des performances** : Visualisez les performances individuelles et collectives en temps réel.
- **Motivation de l'équipe** : Utilisez les objectifs pour motiver votre équipe et reconnaître leurs succès.



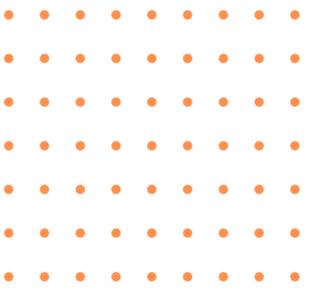
0556 92 21 46

SALESHUB.APP

INFO@SALESHUB.APP



# AVANTAGES



**Augmentation des ventes :** En optimisant le suivi des opportunités et en améliorant la gestion des relations clients, Saleshub contribue à augmenter les ventes.

**Amélioration de la satisfaction client :** Un service client plus personnalisé et réactif conduit à une meilleure satisfaction et fidélisation des clients.

**Productivité accrue des équipes :** L'automatisation des tâches répétitives et les outils de collaboration permettent à vos équipes de se concentrer sur des activités à forte valeur ajoutée.

**Décisions basées sur les données :** Les rapports et analyses détaillés permettent de prendre des décisions informées et stratégiques.



DEMANDEZ DÈS MAINTENANT UNE  
DÉMONSTRATION GRATUITE !

 0556\_92\_21\_46  
www.saleshub.app  
saleshub@in-stack.co

By InStack <> StartUp labellisé au capital social de  
3.100.000,00 DA

Adresse : Lot Zergoug villa n°A15 Hydra, Alger

